



Präzise Validierung
von Zielunternehmen
im Rahmen eines
M&A-Deals

COMMERCIAL DUE DILIGENCE



COMMERCIAL DUE DILIGENCE (CDD)

Wie gut kennen Sie Ihr Zielunternehmen wirklich?

Unternehmensübernahmen auf Basis profunder Analysen umsetzen.

Alle Zeichen stehen auf M&A-Deal.

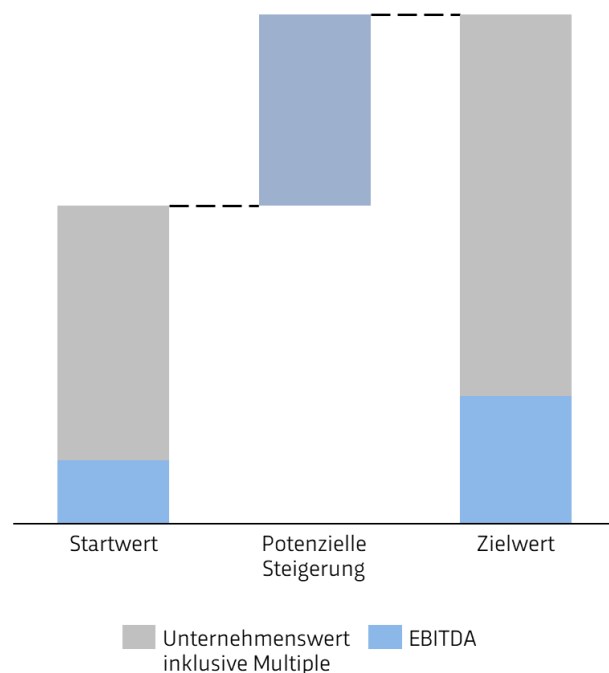
Im Rahmen eines potenziellen Unternehmenskauf ist die Commercial Due Diligence ein unverzichtbares Mittel zur sorgfältigen Prüfung von Zielunternehmen, deren Industrie und Märkten. Durch den Prüfungsprozess werden unter anderem Wachstumspotenziale und Risiken aufgedeckt, die dem Käuferunternehmen Aufschluss über die jeweilige Unternehmenslage inklusive der Märkte gibt. Auch die angemessene Bewertung von Synergien spielt eine ausschlaggebende Rolle bei der Kaufentscheidung.

Externe Risiken gefährden Ihren Erfolg.

Zudem gibt es externe Faktoren, die zusätzliche potenzielle Belastungen für einen M&A-Deal darstellen und ebenfalls bewertet werden müssen, wie beispielsweise die Corona-Pandemie oder den Ukraine-Krieg. Durch den nötigen Weitblick, höchste Sensibilität und langjährige Erfahrung, begleitet Sie die TvK Consult bei diesem Weg und unterstützt Sie mit einer maßgeschneiderten CDD den Erfolg der Transaktion zu garantieren.

Unternehmenswertsteigerung.

Mithilfe unserer Commercial Due Diligence werden die Möglichkeiten einer Steigerung Ihres Unternehmenswertes genaustens überprüft und quantifiziert. Unsere Expertise, sowie faktenbasierte Analysen helfen dabei zu überprüfen, inwiefern Target-Unternehmen diese wirtschaftlichen Potenziale freisetzen können. Somit schaffen wir die Grundlage für eine erfolgreiche Umsetzung langfristiger Strategien und Ziele. Werden Sie sich Ihrer Möglichkeiten durch eine professionelle Beratung der Experten von TvK Consult bewusst.



DER TVK CONSULT CDD-ANSATZ

Unsere Vorgehensweise.

Der Projektaufbau.

Unser Commercial Due Diligence Ansatz beinhaltet vier Bausteine, die entsprechend den Projektgegebenheiten individuell angepasst werden. Diese stellen die Basis für eine weitere Ausgestaltung von Prüfungsprozessen dar. Je nach Projektanforderungen wird daher ein größerer Fokus auf bestimmte Bausteine gelegt und deren Ausrichtung gelegt.

Produkt & Kunden
Performanceanalyse

Marktanalyse
inklusive
Analyse der
kompetitiven
Situation

High-level Analyse der
Finanzlage

Identifizierung
und Evaluierung
von Synergien

Ihr Individueller Projektplan.

Der zeitliche Ablauf.

Ihr Unternehmen hat eine individuelle Ausgangslage für eine Commercial Due Diligence, weshalb wir einen auf Sie zugeschnittenen Projektplan erstellen. So behalten Sie jederzeit den Überblick über den Fortschritt und bereits erreichte Meilensteine.

	Monat		1				2			
	KW		01	02	03	04	05	06	07	08
Produkt & Kunden Performanceanalyse			■							
Marktanalyse inklusive Analyse der kompetitiven Situation					■					
High-level Analyse der Finanzlage							■			
Identifizierung und Evaluierung von Synergien									■	

FALLBEISPIEL

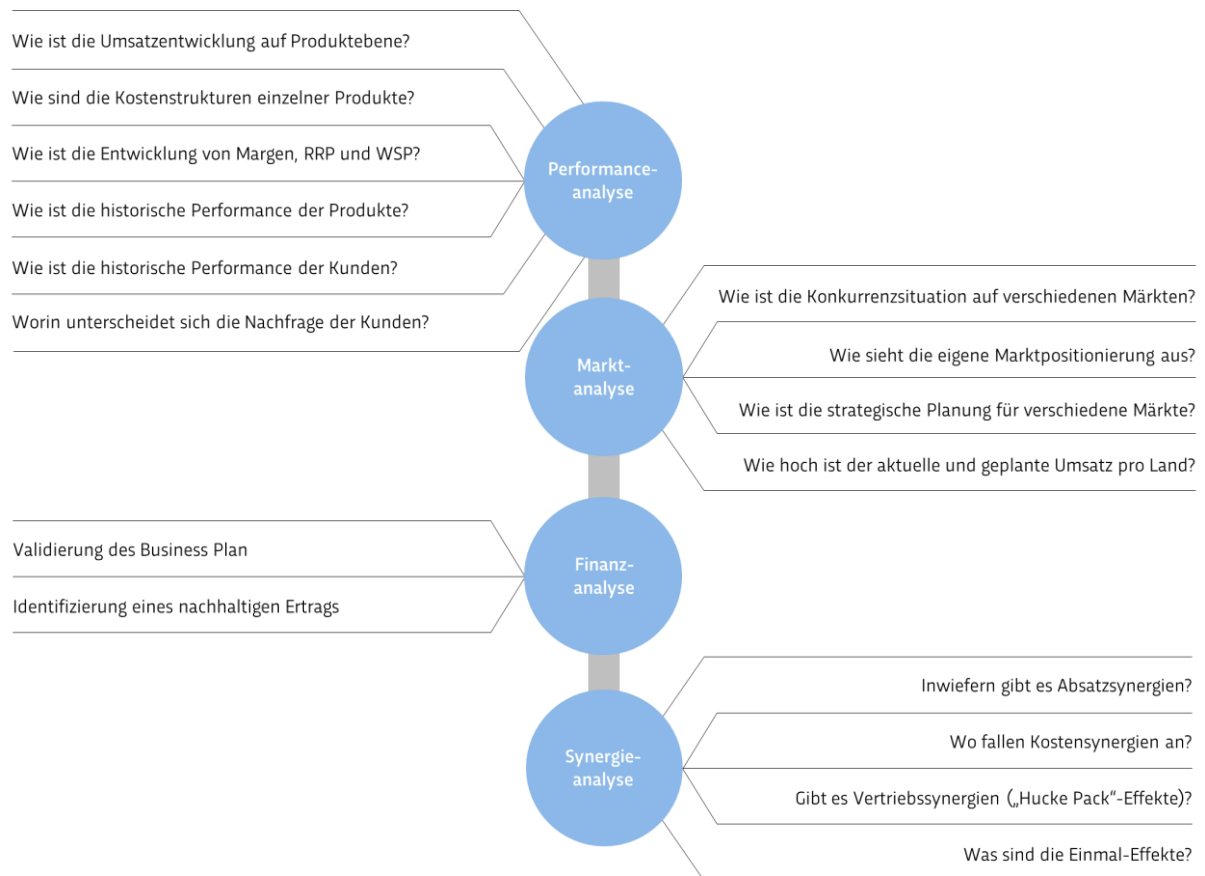


Praktische Anwendung unserer CDD.

Die Ausgangssituation und die daraus folgende Aufgabenstellung.

Ein international tätiger Kinderartikelhersteller gilt als potenzielles Akquisitionsziel einer deutschen Unternehmensgruppe. Daher soll eine CDD durchgeführt werden, um die Sinnhaftigkeit dieses Unternehmenskaufs zu überprüfen. In diesem Zuge sollen auch die Möglichkeiten einer Steigerung des Unternehmenswertes bis zum geplanten Exit aufgeführt werden. Die folgenden Kernfragen werden daher dank der TvK beantwortet:

Der Beitrag der TvK-Consult.





CDD EXPERTISE

Ihre Ansprechpartner.

Erfahren. Ergebnisorientiert. Integer.



Dr. Thomas van Kaldenkerken

Partner



Tilman Mai

Manager

Die TvK Consult ist anders, versprochen!

Uns liegt das Wohl Ihres Unternehmens am Herzen. Ihre Ziele sind unsere Ziele. Gemeinsam erarbeiten wir ehrgeizige Lösungen, die Ihre Rentabilität steigern und die Wettbewerbsfähigkeit nachhaltig fördern. Unser Team besteht aus Frauen und Männern, die selbst viele Jahre in Geschäftsführungs-/Vorstandsfunktionen, als Gesellschafter*innen und Aufsichtsratsmitglieder tätig waren und sind.

Unser Anspruch: Anforderungsorientierte Prüfungsprozesse

Sie stellen die Weichen – Wir liefern die Ergebnisse. Unsere Commercial Due Diligence zeichnet sich durch Werthaltigkeit und Aussagekraft aus. Wir kombinieren Prüfung der Strategie, des Marktes, des Wettbewerbs und der Kunden, mit finanziellen Analysen und garantieren so einmalige Einblicke in ausgewählte Zielunternehmen.

